



Parcours qualifiant

Accélérer son développement commercial

Objectifs pédagogiques :

Les participants à l'issue de la formation, seront capables de :

- Construire une stratégie commerciale adaptée à leur secteur
- Identifier des projets à valeur ajoutée
- Mener des négociations commerciales

Durée :

5 jours : 35 heures

Prérequis et accessibilité:

Aucun prérequis

Si vous êtes en situation de handicap, merci de nous contacter afin que nous puissions vous accompagner et vous orienter au mieux dans votre demande et vos démarches.

Méthodes pédagogiques :

Apports théoriques

Mise en pratique dans le contexte professionnel du stagiaire

Modalités d'évaluation :

Évaluation diagnostique en début de formation

Évaluation formative en cours de formation, basée sur des exercices, et des jeux de rôles.

A la fin de la formation : évaluation de la compréhension et de l'assimilation des savoirs et savoir-faire par le formateur

Formation qualifiante : attestation de fin de formation (appelée « certificat de réalisation »)

Programme Indicatif :

1. Élaborer votre stratégie commerciale - 2 jours

- Analyser son marché via un diagnostic externe
- Analyser les facteurs d'influence sur son secteur d'activité
- Identifier sa concurrence
- Déterminer ses facteurs clés de succès
- Segmenter son portefeuille clients
- Déterminer ses cibles prospects prioritaires
- Déterminer sa stratégie de vente
- Élaborer son plan d'action commercial à 6 mois

2. Prospecter efficacement – 1 jour

- Comprendre les enjeux de ses prospects
- Déterminer sa proposition de valeur
- Choisir le ou les canaux de prospection adaptés
- Optimiser sa prise de rendez vous

3. Mener des négociations commerciales - 2 jours

- Les étapes du processus commercial
- Identifier des opportunités avec la méthode SPIN selling
- Argumenter la valeur de son offre
- Négocier et conclure la vente

Délai :

Variable en fonction de votre statut, du financeur et du planning de nos formateurs

Contact :

Mind play formation : 7A rue des hilladeys 33640 PORTETS

Tel : 06 08 49 66 76